

LE



Juin 2024 | 9880 exemplaires

LES NOUVELLES ÉCONOMIQUES DE LA NOUVELLE-BEAUCE



PAR
Développement
économique
Nouvelle-Beauce

À LIRE AUSSI:

Nouvelles exigences
**Travailleurs étrangers
temporaires**

PAGE 17

**Le Modèle d'affaires,
les fondations solides d'un
projet entrepreneurial**

PAGE 19

« MADE IN BEAUCE »

EVOLUTEK

une usine de meubles créatifs

PAGE 14



MYRIAM
MAHEU
Consultante RH

MYRIAM MAHEU, CRHA
Consultante en ressources humaines

☎ 418.209.9689 ✉ rh@mmaheu.ca



EVOLUTÉK: UNE USINE DE MEUBLES CRÉATIFS

PAR DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE NOUVELLE-BEAUCE

L'ambition, le désir d'évoluer et les idées de grandeur sont des qualificatifs qu'on retrouve chez les entrepreneurs qui aiment se retrousser les manches pour dépasser les limites. Cette fibre entrepreneuriale fait partie même de l'essence beauceronne. En 2021, lorsque l'occasion se présente de faire l'acquisition d'une ébénisterie située à Saint-Lambert-de-Lauzon, le Groupe Livingchy International ne pouvait passer à côté de cette opportunité. C'est à ce moment que débute l'histoire d'Evolutek.

UNE PETITE MISE EN CONTEXTE

Le Groupe Livingchy International, dont le siège social se retrouve en Beauce, est né il y a maintenant 3 ans. C'est la famille Napert, bien connue chez nous, qui détient ce groupe. Celui-ci œuvre principalement dans trois modèles d'affaires: La Place (magasin de matelas – lits ajustables – lits muraux), Evolutek (manufacture de lits escamotables) et Signature Cuisines A.C. (ébénisterie sur mesure haut de gamme et pour grands projets commerciaux).

À l'époque, l'ébénisterie Cyme Tech était le principal sous-traitant de La Place pour la confection des lits escamotables.

Lorsque les fondateurs ont soulevé l'intérêt de vendre, le Groupe Livingchy a sauté sur l'occasion.

DES INVESTISSEMENTS MAJEURS

Au moment de l'acquisition, la capacité de production étant pratiquement saturée, il n'en fallait pas plus pour que les nouveaux propriétaires décident de faire l'achat d'équipements automatisés ainsi que d'un robot permettant une croissance soutenue pour l'entreprise. C'est un investissement de près de 3 M\$ qui, encore à ce jour, continue de prendre place chez Evolutek et se reflète dans un gain significatif au niveau de la productivité.

D'autres bénéfices sont également notables tels que: l'amélioration de la qualité, la diminution d'erreurs dans la mise en route de la production ainsi que la baisse de vulnérabilité en contexte de pénurie de main-d'œuvre. De plus, grâce aux nouveaux équipements, les employés d'usine acquièrent une autonomie plus rapidement.

Avec l'équipe de 20 personnes en place et les investissements majeurs déployés par la famille Napert, Evolutek est en mesure de fabriquer des produits distinctifs pour les 13 magasins La Place, au Québec, et chez nos voisins du sud où la vente en ligne amène son grand lot d'opportunités.

MISER SUR LE DÉVELOPPEMENT ET L'INGÉNIERIE

Le produit phare d'Evolutek est sans aucun doute le lit escamotable. Il est essentiel pour l'entreprise d'être au-devant de la parade en misant sur la sécurité ainsi que la recherche et le développement. Grâce au développement d'un mécanisme d'ouverture en douceur et de plusieurs autres améliorations mises en place au cours des dernières années, les



lits escamotables d'Evolutek sont reconnus comme étant des plus sécuritaires sur le marché. Il est aussi essentiel pour les dirigeants d'offrir une gamme de produits variés où les possibilités peuvent être infinies, et ce, avec l'ajout de nouveautés mensuellement.

LES PROCHAINS DÉFIS

Le virage numérique est un défi auquel Evolutek devra se consacrer d'ici les prochaines années. Le marché américain demeure aussi un défi important pour l'entreprise. Les lits escamotables étant davantage des produits de type urbain, les grandes villes sont donc très attrayantes. Evolutek envisage, à moyen terme, l'élaboration d'un projet pilote dans la région de Boston, soit de déplacer le concept du magasin La Place dans une grande ville américaine. En d'autres termes, meubler nos voisins avec des produits québécois de qualité.



ARIMÉ
RECRUTEMENT INTERNATIONAL

Nous recrutons dans le monde pour des gens d'ici!

Recrutement international

📞 581.318.2057

@ info@arimecanada.com

BVA, UNE ÉQUIPE INVESTIE COMME VOUS DEPUIS 60 ANS!

PAR DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE NOUVELLE-BEAUCE

C'est en 1963 que débute, à Sainte-Marie, l'histoire de Blanchette Vachon & Associés connu aujourd'hui sous le nom de BVA. Classé le 12^e cabinet de comptables professionnels agréés en importance au Québec, l'équipe de BVA se plaît à souligner et à rappeler qu'il est aussi le plus grand cabinet comptable ayant son siège social hors des grands centres. Une belle fierté pour les gens d'ici!

L'ESSOR DE BVA

Au début des années 80, BVA étend sa présence en faisant l'acquisition d'un premier cabinet à l'extérieur de Sainte-Marie, soit à Lévis. Par la suite, à la fin des années 90 et au début des années 2000, sa croissance continue grâce à 3 acquisitions stratégiques à Saint-Georges. Le bureau de Thetford sera, pour sa part, inauguré un peu plus tard en 2013.

L'objectif derrière l'expansion était d'acquies un bassin de clients assez grand afin d'être en mesure d'offrir des services comptables additionnels et complets aux entrepreneurs de Chaudière-Appalaches.

À ce jour, BVA c'est 4 places d'affaires comptant plus de 270 professionnels.

UNE GAMME DE SERVICES COMPLETS

L'évolution de BVA a entraîné une transformation de l'offre de services étant initialement plus traditionnelle vers une gamme de solutions plus diversifiée. L'entreprise offre maintenant un éventail complet : certification et conseils d'affaires; fiscalité; financement, achat-vente et évaluation d'entreprise; environnement de la paie, comptabilité infonuagique et technologies ainsi que le prix de revient et la performance d'affaires.

La dernière nouveauté, le développement d'un nouveau créneau, BVA Santé qui est une plateforme destinée à répondre aux besoins d'affaires de l'ensemble des professionnels de la santé au Québec.

À L'IMAGE DE LA RÉGION

L'équipe de BVA souhaite avant tout être des entrepreneurs avant des comptables. C'est grâce à cette philosophie d'affaires que le cabinet se démarque en comprenant la réalité du client et pour lui offrir tous les outils nécessaires afin de poursuivre sa croissance.

Fondé en région, les valeurs familiales sont toujours bien ancrées dans le style de gestion de BVA. C'est pourquoi la proximité client est aussi importante que la proximité employé et cela se fait sentir dès l'entrée dans les bureaux.

UNE NOUVELLE ÈRE

Après 60 ans installé au centre-ville de Sainte-Marie, BVA a franchi une grande étape avec le déménagement de ses bureaux dans l'édifice du 510 Cameron situé près de la bretelle 95 de l'autoroute. L'inondation de 2019 avait grandement impacté le cabinet. Ces nouveaux bureaux amènent une relocalisation de l'ensemble du personnel de la région sous un

même toit. Un environnement neuf, lumineux et actuel permettra sans doute de soutenir l'attractivité de potentiels nouveaux talents.

En pleine croissance depuis les dernières années, BVA demeurera bien présent, et ce, encore longtemps dans le paysage mariverain. L'entreprise reste à l'affut des défis d'aujourd'hui, soit celui de la rareté de main-d'œuvre et celui technologique qui, de son côté, amènera un grand changement au niveau de la profession d'ici les 10 prochaines années à cause de l'intelligence artificielle. Le cabinet se considère comme étant bien positionné et prêt à faire face à l'avenir!

M. André Bonneville, associé et directeur du bureau de Sainte-Marie chez BVA, président d'honneur du Tournoi de golf des gens d'affaires de La Nouvelle-Beauce.



CONSTRUCTIONS LDM

Entrepreneur général

COMMERCIAL
MULTILOGEMENTS
AGRICOLE

NOS SERVICES

- ✓ CONSTRUCTION DE PROJETS D'ENVERGURES
- ✓ GESTION DE PROJETS
- ✓ ACCOMPAGNEMENT CLIENT

☎ 581 224-6593

🌐 www.constructionsldm.com



AVEC AGRI-LIM 50
« FINI LA ROUILLE! »

Pour connaître la liste des marchands autorisés de votre région, visitez notre site Web au www.agri-lim.com ou par téléphone au 418 935-7149

Produit de remplissage liquide conçu pour les pneus agricoles, industriels et forestiers.

- Résiste au gel jusqu'à -50°C
- Non grasieux
- Non polluant
- Non corrosif
- Non collant
- Biodégradable

Fier partenaire de vos travaux de construction et rénovation

LOCATION L'OUTIL

- LOCATION •
- VENTE •
- RÉPARATION •



1216, avenue Bisson
Sainte-Marie
418 387-4212



BONNES NOUVELLES ÉCONOMIQUES

Avec plus de 150 entreprises manufacturières sur son territoire, la MRC de La Nouvelle-Beauce est un milieu dynamique pour le développement économique. Découvrez quelques investissements majeurs qui ont eu lieu dans la dernière année ou qui sont en cours de réalisation.



AGRI-LIM INC.
SAINTE-MARGUERITE
En novembre 2023, Agri-Lim inc. a déménagé dans une nouvelle usine d'une superficie de 8 600 pi² située dans le parc industriel de Sainte-Marguerite. L'achat de nouveaux équipements était aussi requis afin d'améliorer les opérations et le développement de la clientèle. Un investissement totalisant 1,8 M\$.

agri-lim.com



BVA
SAINTE-MARIE
Mars 2024 marque un grand changement pour le cabinet comptable BVA qui, après 60 ans au centre-ville de Sainte-Marie, déménage ses bureaux dans l'édifice Cameron. Un investissement de 1,6 M\$ en améliorations locatives, mobilier et soutien technologique.

bvacpa.ca



COMPOSANTES LAB-CO
SAINT-LAMBERT-DE-LAUZON
Dans le parc industriel de Saint-Lambert-de-Lauzon, Composantes Lab-Co a procédé à la construction d'une toute nouvelle usine de 23 400 pi². En plus de cet important projet, l'entreprise a fait l'acquisition de 3 nouvelles machines hautement technologiques afin d'aller de l'avant dans l'industrie 4.0. Un investissement totalisant 5 M\$.

lab-co.com



ED AUTOS
SAINTE-MARIE
ED Autos, un concessionnaire automobile offrant des véhicules d'occasion, a investi 1 M\$ dans la construction d'une toute nouvelle bâtisse abritant, entre autres, les bureaux administratifs ainsi qu'une salle de montre afin de rendre l'expérience d'achat agréable et facile pour les clients.

edautos.ca



ÉLIXIR MÉDECINE ESTHÉTIQUE
SAINTE-MARIE
Nouvellement démarré, Élixir Médecine esthétique offre des soins spécialisés à une clientèle soucieuse de sa santé et de son bien-être. Favorisant une approche humaine, professionnelle et innovante, les deux médecins propriétaires offrent des services intégrant des solutions technologiques efficaces et sécuritaires. L'aménagement de la clinique et l'acquisition des équipements technologiques ont nécessité des investissements de 2,5 M\$.

elixirmedecineesthetique.com



EVOLUTÉK
SAINT-LAMBERT-DE-LAUZON
C'est un investissement de 3 M\$ chez Evolutek, l'usine de meubles créatifs, pour le renouvellement des équipements, l'achat d'équipements automatisés ainsi qu'un robot de chargement afin de maintenir la croissance de l'entreprise. L'objectif est d'augmenter le gain en productivité et de réduire la pression sur la main-d'œuvre.

evolutek.ca



STATIONNEMENT INCITATIF CAMERON
SAINTE-MARIE
Un montant de 2,2 M\$ a été investi pour construire le stationnement incitatif Cameron qui permettra d'améliorer la mobilité durable sur le territoire. Point de rencontre pour du covoiturage, mais aussi zone d'échange sécurisée, cette infrastructure publique est à la disposition de tous.

tanguayvirtuosports.com



TANGUAY VIRTUO SPORTS
SAINT-ELZÉAR
Tanguay Virtuo Sports a procédé à un investissement de 270 000 \$ dans l'aménagement d'un bâtiment de 3 640 pi². Cet emplacement contient 2 simulateurs de golf, 2 cages de baseball et un simulateur intégré. L'endroit idéal pour les gens qui désirent venir se dépasser entre amis.

INVESTIR EN FORMATION, C'EST PAYANT !

Les trois organismes publics d'enseignement de la région travaillent ensemble pour vous simplifier la vie.

Centre de services
scolaire de la
Beauce-Etchemin

Québec

Cégep
Beauce-
Appalaches

CENTRE
UNIVERSITAIRE
DES APPALACHES

418 228.5541, poste 26200

418 228.8896, poste 2222

418 228.8484



*Karl Blackburn, Conseil du patronat du Québec (CPQ),
Line Breton, duBreton, Manon Viel, Groupe Mondial,
Hélène Latulippe, Conseil économique de Beauce et
Gaétan Vachon, préfet de la MRC de La Nouvelle-Beauce.*

TRAVAILLEURS ÉTRANGERS TEMPORAIRES

DE NOUVELLES EXIGENCES DÉNONCÉES PAR DIFFÉRENTS PARTENAIRES DU MILIEU

PAR DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE NOUVELLE-BEAUCE

Le 12 avril dernier, le Conseil du patronat du Québec accompagné de différents partenaires du milieu se sont réunis, à Sainte-Marie, pour dénoncer les nouvelles exigences mises de l'avant par le gouvernement du Canada limitant l'arrivée de travailleurs étrangers temporaires.

Le principal changement dénoncé est le retour du visa obligatoire pour les travailleurs étrangers temporaires mexicains. Depuis plus de 7 ans, le gouvernement fédéral avait permis la libre circulation des Mexicains au Canada. Ce rapide changement de cap risque d'occasionner des conséquences économiques importantes et négatives sur l'ensemble des entreprises de la région.

DES PARTENAIRES QUI EN AVAIENT LONG À DIRE

M^{me} Line Breton, vice-présidente aux ressources humaines de l'entreprise duBreton de Saint-Bernard, et M^{me} Manon Viel, vice-présidente capital humain pour le Groupe Mondial de Saint-Lambert-de-Lauzon, ont pris part à l'événement afin de souligner l'impact négatif de ces mesures.

Pour sa part, M^{me} Breton a d'emblée mentionné les pertes importantes attribuées au manque de main-d'œuvre et que cette nouvelle réglementation doublera le temps des procédures passant de 3 à 6 mois. M^{me} Viel a, de son côté, ajouté que cela amènera son lot de stress et de détresse pour les travailleurs qui avaient déjà été recrutés et que l'arrivée était prévue sous peu.

M. Gaétan Vachon, maire de la ville de Sainte-Marie et préfet de la MRC de La Nouvelle-Beauce, a aussi souhaité lancer un message au gouvernement : « Laissez venir les gens cette année, on va leur donner de la documentation... Ça nous aurait donné du temps et ça n'aurait pas mis les entreprises dans le trouble. Quand on veut implanter un règlement, il faut prendre le temps de bien faire les choses. »

À CE JOUR, OÙ EN SOMMES-NOUS ?

Plusieurs travailleurs ne sont pas encore arrivés dont certains sont des travailleurs qui reviennent année après année, et ce, depuis plusieurs années. Les employeurs n'ont eu d'autres choix que de se bâtir une équipe temporaire afin d'assurer une stabilité dans les opérations. Cette situation amène les employeurs à consacrer beaucoup de temps et d'énergie à gérer des éléments non productifs. Le fait de ne pas pouvoir compter sur les travailleurs étrangers attendus, ils doivent composer avec des retards dans les travaux, des plaintes de clients, des inquiétudes de la clientèle, mais aussi des employés, une charge de travail excessive sur les employés en place, et ce, sans compter la perte de revenus et la hausse des dépenses qu'engendrent ces circonstances. Heureusement, la plupart ont réussi à stabiliser la situation et travaillent en mode rattrapage. Malheureusement, ce contexte difficile ne permettra pas à certaines entreprises de réaliser leurs projets de croissances cette année et passeront à côté d'opportunités.



Investis
comme vous

bva 
Comptabilité d'affaires
et services-conseils

Plus de **250 professionnels**
pour propulser votre entreprise
bvacpa.ca

SAINT-GEORGES | SAINTE-MARIE | LÉVIS | THETFORD

ET SI NOUS PARLIONS DE DETTE TECHNOLOGIQUE ?

PAR DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE NOUVELLE-BEAUCE

Non, il ne s'agit pas des prêts que vous auriez pu contracter pour intégrer de la technologie dans votre entreprise. Cette métaphore, empruntée au domaine financier, désigne le retard technologique accumulé par votre entreprise par l'absence de modernisation de vos infrastructures, de l'implantation de solutions temporaires devenues, maintenant, permanentes ou de pratiques dépassées.

QU'ENTEND-ON NOUS MAINTENANT PAR ABSENCE DE MODERNISATION DE VOS INFRASTRUCTURES ?

On parle ici d'infrastructures obsolètes en lien avec des systèmes matériels et des logiciels. Depuis quelques années, l'enjeu de la productivité est sur toutes les lèvres, mais est-ce

que vos équipements et vos solutions d'affaires entravent cette productivité ? Vos ordinateurs vieillissants ralentissent-ils la performance de votre équipe ? Vos vieux équipements limitent-ils la croissance de votre production ? Envoyez-vous toujours des fax au lieu d'utiliser le courriel ou le texto ?



Êtes-vous de ceux qui ont pris le taureau par les cornes et qui ont sauté à pieds joints dans ce virage technologique ? Mais, avez-vous choisi la bonne solution ? Le choix de solutions inadaptées fait également partie de la dette technologique. Pourquoi ? Parce que bien que récents, de mauvais choix de solutions technologiques peuvent amener un décalage avec les objectifs de l'entreprise. Lorsque les systèmes et les stratégies ne sont pas alignés, cela entraîne des coûts supplémentaires et des résultats souvent décevants.

MAIS QUELS SONT LES IMPACTS DE LA DETTE TECHNOLOGIQUE ? LES IMPACTS DE CE RETARD SONT NOMBREUX, MAIS EN VOICI QUELQUES-UNS :

1. Ralentissement de la croissance : Les systèmes obsolètes limitent l'innovation et la croissance de l'entreprise.
2. Coûts cachés : La résolution des problèmes liés à la dette technologique nécessite du temps et des ressources.
3. Perte de compétitivité : Une entreprise avec une dette technologique importante peut être moins agile sur le marché.

MAIS QUE FAIRE MAINTENANT AVEC CETTE DETTE TECHNOLOGIQUE ? PAR OÙ DEVEZ-VOUS COMMENCER ? VOICI QUELQUES SUGGESTIONS :

1. **Cibler les systèmes obsolètes :** Arrêtez d'adapter ces outils à de nouveaux besoins. Investissez plutôt dans des solutions innovantes pour réduire la dette.

2. **Analyser vos besoins :** Avant de lancer un projet technologique, évaluez l'efficacité de vos flux de travail et identifiez les priorités. Évitez les ajouts imprévus.
3. **Anticiper l'évolution future et adopter une vision long terme :** Choisissez des solutions d'affaires suffisamment flexibles qui répondent aux besoins actuels tout en prévoyant leur évolution afin qu'ils répondent à vos stratégies et vos besoins futurs. De ce fait, vous vous assurez d'un meilleur retour sur investissement.
4. **Définir les étapes du projet technologique et établir un échéancier réaliste :** Privilégiez la qualité plutôt que la vitesse et assurez-vous de réaliser que toutes les phases sont complétées avec succès. Vous gagnerez à long terme. Par exemple, procéder à une phase de tests avant de rendre un système disponible vous permet de cibler les problèmes potentiels et de les régler convenablement dès le départ.
5. **Entretien adéquatement vos solutions :** Effectuer régulièrement des mises à jour vous permet de retarder l'apparition d'une nouvelle dette technologique. Centraliser la gestion des demandes d'ajouts et de corrections évite aussi qu'une multitude de modifications indépendantes soient apportées à vos solutions et affecte la cohésion de leur structure.

En conclusion, la gestion proactive de la dette technologique est essentielle pour maintenir la performance et la compétitivité de votre entreprise. N'hésitez pas à mettre en œuvre ces conseils pour « rembourser » votre dette technologique !



**Développement
économique**
Nouvelle-Beauce

325-280, boul. Vachon Nord
Sainte-Marie (Québec)
G6E 0H2
denb.ca

MERCI À NOS
PARTENAIRES MAJEURS



LE MODÈLE D'AFFAIRES LES FONDATIONS SOLIDES D'UN PROJET ENTREPRENEURIAL

PAR DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE NOUVELLE-BEAUCE

Quel que soit le stade de développement de votre projet, démarrage, croissance ou relève, il est toujours recommandé de faire une saine et profonde réflexion sur son projet. Le plan d'affaires allant beaucoup dans le détail du projet, il fait souvent peur et décourage nombre d'entrepreneurs. C'est là qu'intervient le Modèle d'affaires encore appelé Business Model Canvas (BMC).

L'objectif premier du Modèle d'affaires est de produire sur une seule page un portrait assez fidèle et complet de votre projet entrepreneurial. Il devient une excellente base pour la rédaction du plan d'affaires. Il peut être revu rapidement s'il y a une évolution de l'idéation de votre projet.

L'approche globale pour le compléter est constituée d'une multitude de questions portant sur 9 éléments. Il est important de noter que ces 9 éléments sont tous reliés ensemble d'où l'importance d'avoir une réflexion cohérente basée sur un questionnement logique.

1. La proposition de valeur

Questionnez-vous sur les besoins ou problèmes qui touchent vos clients cibles et auxquels répond votre produit ou votre service. Quelle est sa valeur ajoutée?

Quelles sont ses caractéristiques?

Pour chaque segment de clientèle, quels sont ses avantages concurrentiels et ses bénéfices? En gros, pourquoi un client cible vous choisirait-il?

2. La clientèle cible

L'élément clé de tout projet est la définition de son marché. Une mauvaise sélection et connaissance des différents segments causera probablement l'échec de votre projet. Pour chaque catégorie de clientèle, on peut définir un ou plusieurs segments. Les 3 grandes catégories de clients sont:

- B2C (Business to Consumer): clientèle constituée de particuliers
- B2B (Business to Business): clientèle constituée par les entreprises
- B2G (Business to Gouvernement): clientèle institutionnelle

Dans chaque segment de chaque catégorie, on doit définir minimalement un persona (B2C-profil d'acheteur type) ou un profil d'entreprise (B2B) ou d'organisme (B2G).

Si la proposition de valeur répond à un besoin ou un problème de votre clientèle cible, alors votre projet est faisable. Il faudra valider concrètement cette affirmation auprès de votre clientèle cible.

3. La relation client

Quelle est la nature de votre relation avec vos clients?

Quel type de relation vos clients souhaitent-ils?

Quels outils allez-vous utiliser pour le séduire ou le fidéliser?

Par quels moyens de communication allez-vous rejoindre vos différents segments de marché? On ne rejoint pas et on ne parle pas de la même façon à des jeunes, des retraités, des entreprises ou des institutions.

4. Les canaux de distribution

Comment votre client va-t-il acquérir votre produit ou votre service?

- En ligne
- En boutique
- Par un distributeur
- Par un détaillant

5. La structure de revenus

■ De quelles façons générez-vous des revenus? Qu'est-ce que vous vendez (produits, temps, les deux, etc.)?

■ Comment vos clients payent-ils? Quels sont les processus et les délais?

■ Quels sont les produits ou les services les plus rentables?

6. Les activités clés

Listez les activités importantes pour que les opérations liées à votre projet lui permettent de fonctionner normalement (Exemple: Commercialisation, Gestion des ventes, Approvisionnement, Production, Contrôle de qualité, Gestion des RH, Service à la clientèle, Comptabilité, Gestion administrative, Développement des affaires, etc.)

7. Les ressources clés

Listez les principales ressources pour que les opérations liées à votre projet lui permettent de fonctionner normalement. Pensez infrastructures, équipements, RH, finances, intellectuelles, professionnelles, etc.

8. Les partenaires clés

Qui sont vos partenaires et fournisseurs indispensables?

Quels partenaires vous permettent de réaliser les activités que vous ne faites pas à l'interne?

Quels partenaires vous procurent les ressources dont vous ne disposez pas?

Quelles relations établir et comment les fidéliser?



9. La structure de coûts

Quels sont les postes budgétaires les plus importants qui sont liés aux opérations de votre projet (exemple: Salaires, Matières premières, Infrastructure et Énergie, Honoraires professionnels, Frais de déplacement, Assurances, Service de la dette, Télécommunications, Marketing, etc.)? Comment en évaluer les montants sur une base réaliste?

Un petit rappel, le Modèle d'affaires doit obligatoirement tenir sur une seule page. Donnez-vous la chance de réfléchir adéquatement afin de concevoir un projet qui répondra à vos valeurs et dont la structure globale a de fortes chances de vous mener vers un projet viable. Le succès d'un projet est toujours dans son idéation et dans le temps et les ressources que l'on y consacre.

Contactez les Conseillers de DENB pour vous accompagner dans cette démarche

Sae
Services aux entreprises
et formation continue
Beauce et Échemins

VOTRE PARTENAIRE STRATÉGIQUE
en formation

Notre équipe qualifiée vous accompagne dans vos projets de formation dans divers domaines comme l'administration, l'agriculture, l'informatique, le manufacturier et la santé.

Formation sur mesure / Service-conseil / Formations en ligne et bien plus!

Centre de services scolaire de la Beauce-Échemins
Québec

cssbe.gouv.qc.ca/entreprises